

PROFIEL

**MANAGER PROJECTS
& BUSINESS
DEVELOPMENT**

**B.V. NIMAG
(LOUWMAN GROUP)**

januari 2021



Manager Projects & Business Development

Vianen - fulltime

www.louwmangroup.nl & www.suzuki.nl

In de rol van Manager Projects & Business Development bij BV Nimag, importeur van Suzuki auto's, motorfietsen en buitenboordmotoren en onderdeel van de Louwman Group die al decennialang tot de grootste autodistributeurs van Europa behoort, neem jij de leiding over verschillende strategische projecten. De projecten hebben tot doel de marktpositie van het merk Suzuki te versterken. Onderzoek naar mogelijke overnames, het optimaliseren van voorraadposities of het opzetten van een universeel aftersales kanaal; zomaar een greep uit de projecten. Kortom een zeer uitdagende, invloedrijke en diverse rol met veel vrijheid. Waarbij jouw eigen innovatieve inbreng belangrijk is en je zowel acteert binnen BV Nimag als ook binnen de Louwman Group.

Wat ga je doen

In deze rol ben je verantwoordelijk voor strategische projecten die tot doel hebben de positie van BV Nimag en het merk Suzuki te versterken. De projecten hebben enerzijds te maken met optimalisatie van de gehele keten waarbij supply chain, operational excellence en IT een rol spelen. Anderzijds houd je je bezig met business development opportuniteiten: je onderzoekt proactief mogelijke ontwikkelingen, risico's en kansen, die er zijn in de mobiliteitsmarkt met als doel de marktpositie van het merk Suzuki te versterken.

Een aantal uitdagende optimalisatieprojecten liggen al op de plank. Ook kom jij zelf met innovatieve ideeën door kritisch naar de organisatie en haar processen te kijken. Ieder optimalisatieproject en business development traject start met een risicoanalyse en een fact-based business case. Deze bespreek je met het MT en bij een GO stel je multidisciplinaire projectteams samen. Uiteraard hangt de samenstelling van deze teams af van het onderwerp. Soms betreft het alleen de eigen werkmaatschappij, vaak ook andere werkmaatschappijen binnen de Louwman Group. Samen met de projectteams duik je verder het onderwerp in. Jij stuurt de projectteams aan en bent verantwoordelijk voor de ontwikkeling en voortgang van de projecten. Tevens zal je op sommige onderwerpen ook zelf uitvoerende werkzaamheden doen. Het uiteindelijk resultaat, een implementeerbare

business case, zal afhankelijk van het onderwerp ook onder jouw leiding worden geïmplementeerd en uiteindelijk worden overgedragen aan de business.

In deze rol draag jij bij aan het strategisch en commercieel beleid en de verdere ontwikkeling van de werkmaatschappij BV Nimag en de Louwman Group in zijn geheel. Je rapporteert aan de Algemeen Directeur en werkt nauw samen met de leden van het MT (van BV Nimag).

Wie ben jij

Je hebt een commerciële drive, bent een initiator en door jouw sensitiviteit en omgevingsbewustzijn krijg je mensen mee. Je maakt impact, inspireert, bent strategisch sterk en weet hoofd- van bijzaken te onderscheiden. Je bent een sparringpartner van de Algemeen Directeur en het MT en daagt jouw omgeving uit om bestaande conventies ter discussie te stellen. Daarnaast:

- Ben je een ervaren projectmanager op WO niveau en heb je ervaring met transformatietrajecten
- Heb je ervaring met Agile-werken en kan je hier minder ervaren projectgenoten in meenemen
- Heb je een commerciële drive en kom je met initiatieven voor projecten

Wat kun je verwachten

- Een marktconform salaris en de mogelijkheid tot een bonus
- Een nieuwe, zeer uitdagende en verantwoordelijke functie binnen een organisatie die continue bezig is om zijn marktpositie te verbeteren
- Lease auto en onkostenvergoeding
- Laptop en telefoon van de zaak
- Gunstige personeelsaankoopregeling voor onze producten (auto's, motorfietsen, watersportproducten, accessoires en onderhoud)
- Louwman Groep investeert in haar medewerkers: er is ruimte tot het volgen van opleidingen & trainingen
- Vanwege corona zal je vooral vanuit huis werken.

Wie zijn wij

Bij Louwman Group, een familiebedrijf, werken we vanuit onze missie: passie om mensen te bewegen. Klanten, medewerkers en de samenleving staan voorop in alles wat we doen. Samen met 3.000 collega's voelen we ons verantwoordelijk om de best passende mobiliteit te bieden. Dat doen we door continue te verbeteren.

BV Nimag is de importeur van auto's, motorfietsen en buitenboordmotoren van het Japanse kwaliteitsmerk Suzuki. Met zo'n 65 gemotiveerde en goed opgeleide specialisten streeft BV Nimag naar het behalen van ambitieuze doelstellingen.

Interesse?

Herken je jezelf in bovenstaand profiel en heb je interesse? Stuur dan jouw CV en motivatiebrief naar SYNC Executive Search (ginette.verkleij@syncsearch.nl). Voor vragen kun je terecht bij Ginette Verkleij op het nummer 06-41266955.